



TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico



DIPLOMADO TECNOLÓGICO EN:

GESTIÓN DE FLOTAS VEHICULARES

Modalidad:
Online

Inicio de clases:
16 de mayo





TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico

SOBRE EL PROGRAMA

El diplomado tecnológico en Gestión de Flotas Vehiculares está diseñado para capacitar al participante en la optimización integral de las operaciones de flotas vehiculares. Este programa se enfoca en fortalecer habilidades clave para mejorar la rentabilidad y productividad de la empresa, a la vez que se pone énfasis en la reducción de costos operativos y la minimización de riesgos de accidentes. Se busca también asegurar el cumplimiento a la legislación y normativas vigentes, garantizando la entrega puntual y segura de la carga.



DIRIGIDO A

Profesionales y técnicos relacionados a la actividad de flotas de vehículos de transporte de carga y pasajeros, así como gerentes, jefes y supervisores de operaciones, transporte, flota, mantenimiento, taller, y de área que buscan ampliar sus conocimiento e intercambio de experiencias, por competencias para su mejora continua personal adquiriendo habilidades avanzadas para la solución de problemas de gestión de flota vehiculares.

INICIO

16 de mayo del 2024



MODALIDAD ONLINE





TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico

CERTIFICACIÓN

Diploma Tecnológico en Gestión de Flotas Vehiculares otorgado por la Escuela de Postgrado Tecnológico TECH SENATI.

OBJETIVO

Incrementar la eficiencia operativa y garantizar la seguridad de conductores, pasajeros y carga. Este objetivo se logra a través de una administración efectiva de recursos y un control de costos, lo cual se traduce en un aumento de la productividad y una mejora en la comercialización de los servicios ofrecidos de acuerdo a los objetivos corporativos y con el compromiso hacia la sostenibilidad ambiental como las emisiones al medio ambiente.

BENEFICIOS

- Capacidad para evaluar planes de marketing e implementarlos.
- Cumplir la normativa de fiscalización de SUTRAN.
- Configurar la flota de acuerdo a la normativa vigente.
- Guía para confeccionar las, políticas procesos y procedimientos, tomar decisiones de acuerdo a la política de la empresa.
- Elaborar el programa de mantenimiento que lograra disminución de fallas y por ende de costos.
- Impulsar el crecimiento de la empresa, mediante la reducción de costos en las operaciones.



Lecturas obligatorias-complementarias, revisión de casos reales y videos.



Programas con enfoque en desarrollo e innovación.



Metodología activa, donde los participantes desempeñan un rol dinámico y participativo en el desarrollo de su aprendizaje.

95%**

Recomendaría TECH SENATI.

MALLA CURRICULAR



TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico

MÓDULO 1 **MARKETING EN LA GESTIÓN DE FLOTAS VEHICULARES**

Identificar claramente las variables del Marketing y su impacto en el segmento del mercado objetivo.

MÓDULO 2 **CONFIGURACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE FLOTAS VEHICULARES**

Desarrollar acuciosamente la configuración y optimización de la flota de acuerdo a los requerimientos de la estrategia operativa y mercado objetivo.

MÓDULO 3 **ADMINISTRACIÓN DE FLOTAS VEHICULARES**

Diseñar eficazmente la estructura de costos, los procesos, la gestión de recursos humanos, en la Gestión de flotas de acuerdo a las políticas de la empresa.

MÓDULO 4 **LEGISLACIÓN Y NORMATIVA EN GESTIÓN DE FLOTAS VEHICULARES**

Conocer claramente las leyes y normas que rigen a las empresas y conductores de transporte a nivel nacional.

MÓDULO 5 **ADMINISTRACIÓN DE MANTENIMIENTO EN FLOTAS VEHICULARES**

Desarrollar eficazmente el programa de mantenimiento, basado en su realidad operacional y en las normas de Gestión de Activos y Mantenimiento.

MÓDULO 6 **NUEVAS TECNOLOGÍAS APLICADAS A FLOTAS VEHICULARES**

Identificar eficazmente qué tecnologías aplicar en la empresa, las cuales generaran una ventaja competitiva y reducción de costos.

PLANA DOCENTE



TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico

**LUIS
ALVARADO
TORRES**



Jefe Comercial de Contratos de Mantenimiento y Telemetría - Divemotor

Experiencia de más de 10 años en el rubro Automotriz, comercial y post venta. Se desempeñó como Ing. Comercial de Telemetría, Ingeniero de contratos de mantenimiento. Ingeniero Industrial y cuenta con un Máster en Dirección de Operaciones y Cadena de Abastecimiento.

**RENATTO
MOSCO**



Se desempeñó como Gerente de Operaciones - JRC Transportes y Servicios

Experiencia de más de 20 años en Servicio de Post Venta Automotriz y Administración de Flotas. Se desempeñó como Jefe de Operaciones, Sub Gerente de Operaciones, Jefe Técnico de Operaciones, Jefe de Planeamiento de Post Venta, Jefe de Contratos de Mantenimiento, Supervisor de Flota. Ingeniero en Administración de Empresas - Universidad de Tarapacá, Master of Business Administration - Neumann Business School.

**GUILLERMO
CASANOVA
SOLIMANO**



Se desempeñó como Gerente de Post venta - Automotriz San Blas

Experiencia de más de 27 años en Mantenimiento. Se desempeñó como Gerente de Sucursal y Jefe de Servicio. Ingeniero Mecánico y cuenta con estudios de Maestría en Gerencia de Mantenimiento. Instructor Certificado de Mitsubishi.

**CÉSAR
CALDERÓN**



Se desempeñó como Gerente Macro Regional Norte - OLTURSA S.A.

Ejecutivo Senior con más de 25 años de experiencia en el sector Transporte a nivel regional, relacionado a temas de transporte terrestre a nivel nacional ocupando cargos de alta responsabilidad en instituciones públicas como privadas, así como del planeamiento estratégico en proyectos de inversión. Se desempeñó como Gerente Regional Norte - OLTURSA S.A., y se ha desempeñado como Director Ejecutivo, Gerente General. Licenciado en Relaciones Públicas, cuenta con una Maestría en Relaciones Públicas y un Máster en Dirección y Gestión Empresarial.

**ROSA
GUIMARAY**



Se desempeñó como Sales Manager - Atentus Perú

Experiencia de 20 años en Marketing, Ventas e Investigación de Mercados, con capacidad para diseñar e implementar Planes de Marketing en diversas industrias.

Se desempeñó como Coordinadora Estratégica de Comunicaciones, Experto Comercial, Ejecutiva de Ventas Corporativas, Docente de Marketing, Ventas e Investigación de mercados. Ingeniera Industrial, Master en Administración y Habilidades Directivas y Magíster en Gestión y Política de Innovación y Tecnología.



TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico



FRECUENCIA

Lunes y jueves de
7:00 p.m. a 10:00 p.m.



DURACIÓN

- 6 meses
- 180 horas

INVERSIÓN



S/ 4,980*

(*) Preguntar por beneficios por pago al contado y financiamiento sin intereses (beneficio vigente hasta 15 días antes de la fecha de la inauguración del programa).

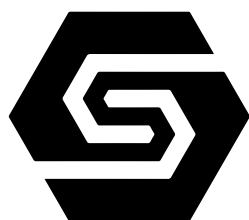
(**) Encuesta de Satisfacción de enero a diciembre 2023 – TECH SENATI.

MÁS INFORMACIÓN:

PATRICIA ORBEGOSO
Asesora Comercial

☎ 998 080 620

✉ porbegoso@senati.edu.pe



TECH_
SENATI

Escuela de Postgrado
Tecnológico

Síguenos en:   

www.techsenati.edu.pe